

Интервью с начальником фондового отдела компании «Калита-Финанс» Андреем Литвиновым. Беседует корреспондент Forextimes Николай Козлов:

Н.Козлов: Андрей Владимирович, расскажите, пожалуйста, о новом проекте компании «Калита-Финанс»: CFD на российские акции и индексы.

А.В.: Контракты на разницу (CFD - contract for difference (анг.)) - это новые синтетические финансовые инструменты, услуги по торговле которыми предлагает своим клиентам Финансовая Группа «[Калита-Финанс](#)». В основе этих инструментов лежат акции отечественных компаний (РАО ЕЭС, Лукойл, Ростелеком и др.), а также индексы РТС, ММВБ, с которыми возможно совершать сделки с использованием кредитного плеча. По своей сути, CFD на российские акции и индексы – это внебиржевые фьючерсные инструменты, котировки зеркально повторяют все движения российских акций на основных биржах (ММВБ и РТС) и активные трейдеры не чувствуют никаких неудобств при переходе от операций на фондовом рынке к операциям с российскими CFD.

Н.К.: А насколько легальными и законными являются подобные инструменты?

А.В.: Надо сказать, что развитие финансового рынка в этой области пока обгоняет законодательное регулирование. Весь срочный рынок в России представлен пока законом «О товарных биржах и биржевой торговле», несколькими главами Гражданского и Налогового Кодексов, а также проектом закона «О деривативах (по вопросу установления порядка совершения срочных сделок)», которые наши российские депутаты не могут принять вот уже несколько лет. Совсем недавно, Федеральная Служба по Финансовым Рынкам (бывшая ФКЦБ), стала выдавать организациям, работающим на срочном рынке, лицензии по операциям с фьючерсами и опционами. Компания «Калита-Финанс» [получила данную лицензию](#), а также аттестовала дилеров, работающих с клиентами.

Возвращаясь к Вашему вопросу о законности внебиржевых деривативов на российские акции, необходимо отметить, что уже несколько лет деривативы на акции Газпрома предлагает Объединенная финансовая группа совместно с Дойчебанком. Данная схема была разработана для иностранных инвесторов и прошла проверку на юридическую чистоту в Генпрокуратуре по запросу депутата Ю.Савельева. Мы же пошли несколько дальше и предложили нашим клиентам деривативы не только на акции Газпрома, но и на остальные «голубые фишки», а также индексы ММВБ и РТС. Причем услугами данного продукта могут пользоваться не только иностранные элитные фонды, а все желающие улучшить свои условия торговли, как в России, так и за рубежом.

Н.К.: Хорошо, а не дублируют ли новые продукты, уже имеющиеся на фондовом рынке? Другими словами, зачем нужны CFD на российские акции, если трейдеры могут обратиться в брокерскую компанию и торговать просто акциями на бирже (ММВБ, РТС)?

А.В.: По нескольким причинам. Наблюдая развитие российского фондового рынка, мы обратили внимание на то, что дейтрейдинг на российских акциях через отечественных брокеров имеет ряд недостатков, которые не позволяют активным игрокам полноценно зарабатывать. Вот Вам конкретный пример: Вы торгуете акциями «Норильского никеля» и методом тех. анализа выявили, что они должны вот-вот скоро упасть в цене. Вы срочно звоните своему брокеру и просите сделать «короткую продажу» акций «Норильского никеля» в расчете на то, чтобы заработать на падении. На что Вам брокер отвечает: «извините, эти акции давно не предоставляются спекулянтам для коротких продаж». А знаете почему? Да, просто Ваш брокер держит большой пакет этих акций и либо сам

играет на них «в короткую», либо у него есть негласная договоренность с компанией не разрешать спекулянтам «уменьшать капитализацию компании». Или вот еще пример. В конце сентября, начале октября 2004 г. на рынке акций «Мосэнергo» наблюдался взрывной рост цен. Акции «Мосэнергo» за несколько дней подорожали почти на 170% с 3.5 руб. до 9.5. Мог ли простой биржевой игрок за неделю заработать эти 170%, пользуясь стандартными брокерскими услугами? Мог. Теоретически. А практически не мог. На вопрос брокеру «почему нельзя открыть длинную позицию по акциям «Мосэнергo», можно было услышать и рассуждения про слабый «Free Float», про отсутствие акций на рынке и т.д. Нельзя было только услышать правду. А правда состоит, что в любой брокерской компании существует негласная градация клиентов – на тех, кто получше и тех, кто похуже. Если у вас меньше денег на брокерском счете, чем у какого-нибудь западного инвестиционного дома – клиента Вашего брокера - то и заявки Ваши будут исполнять хуже, и акций в нужный момент для Вас не будет. Всех этих проблем можно избежать, начав торговать нашими новыми инструментами.

Сразу замечу, что **все** CFD на российские акции и индексы в компании Калита-Финанс - являются (в отличие от российских акций у отечественных брокеров) маржинальными инструментами, т.е. с ними всегда, независимо от ситуации на фондовом рынке РФ, можно совершать сделки, как на покупку, так и на продажу (открывать короткую позицию).

Н.К.: возрастут ли комиссионные расходы трейдеров в связи с новыми улучшенными условиями торговли?

А.В.: Как раз наоборот. Мы надеемся, что сумеем существенно улучшить условия для клиентов работающих на российском фондовом рынке. Не секрет, что для активных трейдеров размер брокерской комиссии, а также многочисленные прочие поборы является существенной проблемой и эта проблема съедает часть с таким трудом заработанной прибыли. Российские брокеры «гордятся» низкими комиссиями и утверждают, что «ниже уже некуда». Так один брокер берет всего 400 рублей комиссии при обороте не выше 400.000 руб. в месяц, а другой предложил 0.01% от дневного оборота. Казалось бы и правда – куда уж ниже? Но при этом, заявляя о беспрецедентно низких тарифах, биржевые брокеры перекладывают часть этой комиссии на скрытые поборы – как то: за торговую платформу, за ключ электронной подписи к этой платформе, за депозитарное обслуживание, не стоит забывать про биржевую комиссию, НДС. Хотите срочно перевести деньги со своего торгового счета? Заплатите. Хотите прикупить акций Газпрома? С Вас еще возьмут дополнительно на разные нужды.

Наша же комиссия - беспрецедентно низкая – ну, где Вы еще сможете купить 500 акций РАО ЕЭС всего за 1 рубль? Кроме того, мы не берем денег ни за платформу, ни за срочное снятие средств. А внебиржевая природа инструмента позволяет нашим клиентам экономить на депозитарных расходах, биржевом сборе и т.д. Таким образом, подводя итог, можно сказать, что CFD на российские акции и индексы отлично подходят для активных внутридневных операций с большими объемами из-за низкой фиксированной комиссии и отсутствию дополнительных издержек.

Такой то: даете ли Ваша компания кредит клиентам при операциях с финансовыми инструментами?

А.В.: Да, разумеется. Причем опять же в отличие от российских брокеров, у которых размер кредита ограничен 1 к 2, т.е. на один рубль собственных средств, трейдер может получить 2 рубля заемных, компания Калита-Финанс, пошла навстречу своим клиентам и предложила условия маржинального кредитования 1 к 5. Т.о. у клиентов значительно увеличивается финансовый рычаг, которым они могут оперировать на рынке.

Н.К.: какие еще услуги предлагает своим клиентам компания "Калита-Финанс"?

А.В.: Помимо торговли контрактами на разницу (CFD) на американские и на российские акции мы предлагаем своим клиентам возможность торговать на FOREX на рублевых и валютных счетах. Наши условия являются на сегодняшний день одними из самых привлекательных в России: депозит от 1000 рублей, спрэды от 2 пунктов, мгновенное исполнение сделок по всем инструментам. Нашими клиентами за несколько лет работы стали несколько тысяч трейдеров со всей России и стран СНГ. В настоящее время также успешно функционирует и развивается украинское отделение компании, которое полноценно работало в условиях назревающего финансово-политического кризиса в стране. Европейских клиентов обслуживает чешское отделение компании, предлагающее одни из самых доступных условий на европейском рынке. Работа с корпоративными клиентами ведется в сфере разработки и реализации стратегий хеджирования валютных рисков, где Калита-Финанс активно сотрудничает с крупнейшим участником рынка валютных деривативов в России - Ситибанком. Мы предлагаем своим клиентам комплексное обслуживание, которое помогает им избежать нежелательных колебаний валютного курса и многомиллионных убытков. За последние два года также вырос интерес к покупке нашего программного обеспечения для Интернет-трейдинга (проект www.dealingoffice.ru). Уже несколько российских и зарубежных компаний сделали свой выбор в его пользу.

Н.К.: Андрей Владимирович, спасибо вам за интервью и надеюсь, данная услуга будет по достоинству оценена трейдерами на российском рынке.